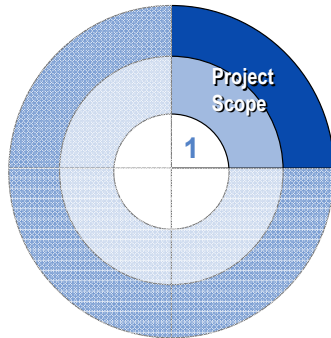


Phase 1: Ablaufplan – Project Scope



1. Projekte priorisieren

- Projektauswahl: Warum ist das wichtig?
- Projektselektionsschritte

2. Project Scope aufsetzen

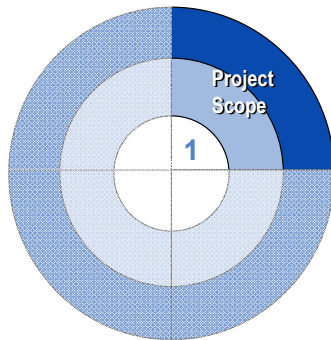
- Ausrichtung und Vorerfahrung, Annahmen
- Problemstellung und Zielsetzung
- Prozessparameter
- Projektumfang
- Teammitglieder
- Widerstände
- Kosten/Nutzen-Analyse (überschlägig)
- Meilesteinplan (überschlägig)
- Projektkurzdarstellung (wahlweise)

3. Kunden und Anforderungen festlegen

- Kunden festlegen und Kunden priorisieren
- Kundenanforderungen in messbaren Begriffen erfassen

OPEX German Blue Belt v.4.3_08.04. © Allianz Group OPEX

Schritt 1: Fahrplan – Project Scope



1. Projekte priorisieren

- Projektauswahl: Warum ist das wichtig?
- Projektselektionsschritte

2. Project Scope aufsetzen

- Ausrichtung und Vorerfahrung, Annahmen
- Problemstellung und Zielsetzung
- Prozessparameter
- Scope
- Teammitglieder
- Beschränkungen
- Kosten/Nutzen-Analyse (überschlägig)
- Meilesteinplan (überschlägig)
- Projektkurzdarstellung (wahlweise)

3. Kunden und Anforderungen festlegen

- Kunden festlegen und Kunden priorisieren
- Kundenanforderungen in messbaren Begriffen erfassen

OPEX German Blue Belt v.4.3_08.04. © Allianz Group OPEX
